

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

Менеджер по продажам (по работе с клиентами) прецизионных кондиционеров и чиллеров в дистрибьюторской компании с эксклюзивным правообладанием на товарный знак «Лемминг».

ЧТО МЫ ЖДЕМ ОТ УСПЕШНЫХ КАНДИДАТОВ:

- Поиск клиентов и выстраивание партнерских отношений (компания интеграторы, инженерные компании, ЦОДы), проведение переговоров, проведение встреч, формирование клиентской базы, а также работа с существующей базой;
- Консультация клиентов по продукции, срокам, ценам;
- Выставление счетов и подготовка коммерческих предложений;
- Работа в существующем бизнес-процессе и системе отчетности;
- Работа на выставках
- Работа в CRM системе
- Высокие коммуникативные навыки, умение работать с возражениями;
- Нацеленность на результат, готовность искать пути решения проблем
- Наличие собственной базы проектов и контактов является преимуществом.
- **ОБЯЗАТЕЛЬНО** знание продукции и рынка;
- Рассматриваются кандидаты из смежных инженерных направлений (системы гарантированного и бесперебойного питания).

ЧТО МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

- Официальное трудоустройство по ТК РФ;
- График работы 5/2 с гибким началом дня с 8, 9 или 10 утра;
- Возможность влиять на свой уровень дохода (ставки/премии в зависимости от реализованного оборота)
- Оплата сотовой связи.
- Офис в Москве, пешая доступность от м. Электрозаводская
- Команду молодых специалистов;
- Комфортное рабочее место в современном офисе;
- Работу в стабильной и перспективной компании

